

## Минимизация транзакционных издержек в процессе воспроизводства национального богатства

Ирина А. Гущина<sup>1</sup> i-gyshina@yandex.ru

<sup>1</sup> Волгоградский государственный аграрный университет, пр-т Университетский, 26, 400002, г. Волгоград, Россия

**Реферат.** Процесс воспроизводства национального богатства сопровождается транзакционными издержками, которые имеют ряд особенностей. Структура этих издержек неоднородна. Обусловлено это тем, что основная часть издержек напрямую связана с обеспечением обмена между индивидами. Величина и структура транзакционных издержек оказывает существенное влияние на динамику инвестиций в развитие национального богатства, а также на его движение по стадиям воспроизводственного процесса. Транзакционные издержки создают систему стимулов, которая обуславливает поведение индивидов в тех или иных условиях. Из-за того, что цели экономических агентов неоднозначны, то одни из них будут заинтересованы в минимизации транзакционных издержек, а другие непосредственно будут стремиться к их увеличению. Проблемы транзакционных издержек в процессе воспроизводства национального богатства являются малоисследованными в современной экономической литературе. В связи с этим предполагается определить и уточнить сущность этих издержек, причины их возникновения, отличительные черты и особенности. Выяснено, что основными формами транзакционных издержек воспроизводства национального богатства являются: издержки поиска необходимых ресурсов и оценка их полезных свойств; издержки оппортунистического поведения; издержки заключения контрактов и обеспечения их выполнения; издержки экономической реализации собственности на человеческий капитал. Изучение особенностей и форм транзакционных издержек, а также специфика их проявления дает возможность осуществлять их минимизацию. Для этого разработаны критерии оценки всех форм транзакционных издержек, изучен противоречивый характер влияния транзакционных издержек на воспроизводство национального богатства, институциональные устройства и инструменты, использование которых позволит не только минимизировать эти издержки, но и при определенных условиях обеспечивать их возрастание.

**Ключевые слова:** национальное богатство, транзакционные издержки, воспроизводство национального богатства, минимизация транзакционных издержек

## Minimization of transaction costs in the process of reproduction of national wealth

Irina A. Gushchina<sup>1</sup> i-gyshina@yandex.ru

<sup>1</sup> Volgograd State Agricultural University, Universitetsky av., 26, 400002, Volgograd, Russia

**Summary.** The process of reproduction of national wealth is accompanied by transaction costs, which have a number of features. The structure of these costs is heterogeneous. Due to the fact that the bulk of the costs directly associated with the provision of exchange between individuals. Size and structure of transaction costs has a significant impact on the dynamics of investment in the development of the national wealth and its movement in stages of the reproductive process. Transaction costs create an incentive system that determines the behavior of individuals in certain circumstances. Due to the fact that the objectives of economic agents are mixed, then some of them will be interested in minimizing transaction costs and other directly will tend to increase. The problem of transaction costs in the process of reproduction of national wealth are unexplored in current economic literature. In this regard, it is expected to determine and clarify the nature of these costs, their causes, the distinctive features and characteristics. Clarified that the basic forms of transaction costs of reproduction of the national wealth are: the costs of finding the required resources and estimation of their useful properties; the opportunity costs; the costs of Contracting and enforcement; the costs of economic realization of ownership of human capital. The study of characteristics and forms of transaction costs, as well as the specifics of their manifestation enables minimization. To this end, developed evaluation criteria for all forms of transaction costs, explored the contradictory nature of the impact of transaction costs on the reproduction of the national wealth, institutional arrangements and tools, the use of which will allow not only to minimize these costs, but under certain conditions to ensure their growth.

**Keywords:** national wealth, transaction costs, reproduction of the national wealth, minimization of transaction costs

Совокупность накопленных в стране экономических благ в форме физического капитала, природных ресурсов и человеческого капитала, обеспечивающих процесс воспроизводства, представляет собой национальное богатство.

Воспроизводство национального богатства сопровождается существенными транзакционными издержками. Объясняется это тем, что часть издержек напрямую связана с процессом обмена между индивидами. Количество и структура транзакционных издержек имеют весомое влияние на движение инвестиций по всем стадиям воспроизводственного процесса.

Данные издержки формируют совокупность стимулов, которые определяют деятельность экономического агента в различных условиях. При этом цели экономических агентов могут различаться: одна сторона заинтересована в уменьшении транзакционных издержек, а другая – в их увеличении. Эти обстоятельства являются основанием для формирования новых социально-экономических инструментов. Множество проблем, связанных с транзакционными издержками в процессе воспроизводства национального богатства, на сегодняшний день мало исследованы. Поэтому необходимо

Для цитирования

Гущина И.А. Минимизация транзакционных издержек в процессе воспроизводства национального богатства // Вестник ВГУИТ. 2017. Т. 79. № 4. С. 358–362. doi:10.20914/2310-1202-2017-4-358-362

For citation

Gushchina I.A. Minimization of transaction costs in the process of reproduction of national wealth. *Vestnik VGUET* [Proceedings of VSUET]. 2017. vol. 79. no. 4. pp. 358–362. (in Russian). doi:10.20914/2310-1202-2017-4-358-362

выявить социально-экономическое содержание транзакционных издержек, рассмотреть процесс их возникновения и особенности. Транзакционные издержки, характерные для воспроизводственного процесса национального богатства, имеют своеобразную форму. Раскрытие сущности, анализ и классификация издержек воспроизводственного процесса сделают возможным найти оптимальный путь и инструменты для минимизации транзакционных издержек.

Воспроизводство национального богатства представляет собой социально-экономический процесс, сопровождающийся затратами огромного числа ограниченных ресурсов. Роль транзакционных издержек заключается в создании препятствия, которое затрудняет движение инвестиций в воспроизводство национального богатства. Также издержки создают препятствия для поиска оригинальных путей и способов воспроизводства национального богатства. В большинстве случаев затраты на исследование новых возможностей связаны именно с получением информации, ее анализом и обработкой. В результате снижается альтернативная выгода использования национального богатства в современных условиях. Транзакционные издержки являются барьером для развития действующих правил и норм и таким образом препятствуют созданию эффективных институтов воспроизводства национального богатства. Заинтересованность некоторых групп людей в стабильности транзакционных издержек и даже, возможно, их максимизации, объясняется сохранением их статуса *quo* [5], тем самым эти группы извлекают огромные преимущества в процессе обмена редкими ресурсами. В случае если от мнения участников групп будет зависеть создание новых правил и норм, то это действие закончится полным фиаско.

В процессе воспроизводства национального богатства необходимо учитывать транзакционные издержки, которые имеют ряд свойств:

1) уменьшение транзакционных издержек довольно редко способствует уменьшению валовых издержек. Уменьшение транзакционных издержек в условиях институциональных изменений сопровождается увеличением трансформационных издержек. Например, руководство фирмы в наборе персонала отдает предпочтение родственным и дружеским связям, с целью неразглашения информации о незаконных сделках, а также чтобы оградить себя от мошенничества и обмана. Данное обстоятельство уменьшает транзакционные издержки, но качество труда будет значительно ниже, чем при трудоустройстве высококвалифицированного работника, следовательно, трансформационные издержки увеличиваются;

2) если уменьшение трансформационных издержек в процессе усовершенствования технологий оказывается единственным источником увеличения эффективности потребления ограниченных ресурсов и экономического роста, в таком случае, как пишет А.Е. Шаститко транзакционные издержки «не являются инвариантными по отношению к эффективному размещению ресурсов и расширению границ обмена» [4; с. 170];

3) в процессе воспроизводства национального богатства могут встречаться субституты и комплементы среди различных видов транзакционных издержек. Так, например, транзакционные издержки поиска ресурсов, с оценкой их полезных свойств, необходимых для воспроизводства национального богатства, взаимодополняются транзакционными издержками оппортунистического поведения, а процесс их возникновения объясняется специальным сокрытием и искажением информации. С другой стороны, детальная разработка контракта, увеличивает транзакционные издержки, но минимизирует издержки оппортунистического поведения.

Отсюда следует, что транзакционные издержки негативно влияют на воспроизводство национального богатства, поэтому необходимо определить пути их минимизации. Для этого необходимо произвести классификацию издержек и определить их конкретные формы. Первой формой таких издержек являются *издержки поиска информации об альтернативах сделки*. Воспроизводство национального богатства осуществляется за счет огромного количества ограниченных ресурсов. На поиск ограниченных экономических благ и на выявление их полезных свойств уходит большая часть этих ресурсов. Необходимо отметить, что затраты ресурсов на поиск благ и оценку их полезных свойств представляют собой в итоге затраты на приобретение информации. Однако приобретенная нужная информация не всегда является достоверной. В условиях неопределенности она постоянно асимметрична. Объясняется это тем, что одна сторона обмена знает больше о полезных свойствах блага, чем другая. Кроме того, более осведомленная сторона будет стремиться к увеличению выгоды от искажения этой информации [10].

Д. Норт считал, что «если строго следовать гипотезе о поведении, стремящемся к максимизации личной выгоды, то участники обмена будут мошенничать, воровать или обманывать, если вознаграждение за это превысит ценность доступных ему альтернативных возможностей» [2; с. 48]. Затраты на информацию в процессе поиска и оценке благ являются очень высокими и также создают барьер для обмена ограниченными ресурсами в процессе воспроизводства национального богатства. Анализируя

выше изложенное, можно сделать вывод о необходимости создания социально-экономических институтов, которые бы в свою очередь уменьшали бы эти затраты. Поиск информации об альтернативах сделки является необходимым и неотъемлемым свойством воспроизводства национального богатства.

Немаловажной формой транзакционных издержек, негативно влияющих на процесс воспроизводства, являются издержки оппортунистического поведения. Эти затраты обусловлены нечестным поведением контрагента, который скрывает или представляет ложную информацию о предлагаемом товаре [6]. Транзакционные издержки отрицательно сказываются как на процессе заключения контракта между агентами, так и на получении результата от реализации данного контракта. Также это отрицательное влияние связано с нежелательным отбором экономических ресурсов, которые используются для воспроизводства национального богатства. Данная ситуация представляет собой результат скрытой для контрагента информации о свойствах экономических ресурсов. Дж. Акерлоф утверждает: «Издержки недобросовестного поведения, таким образом, не ограничиваются той суммой, на которую обманут покупатель; в них необходимо также включить потери, связанные с сужением сферы честного бизнеса» [1; с. 98]. Для минимизации издержек оппортунистического поведения необходимы социально-экономические инструменты, такие как: репутация, лицензирование, государственные системы аккредитации и аттестации, рекомендательные письма.

Для воспроизводства национального богатства требуется использование различных ресурсов. Использование этих ресурсов в рамках рыночной экономики может быть достигнуто только при заключении огромного числа различных контрактных соглашений. Проектирование соглашений, процедура их заключения и реализации могут требовать огромных затрат времени и ресурсов. Отсюда следует, что воспроизводство национального богатства зависит от еще одного вида транзакционных издержек – *издержек ведения переговоров и заключения контракта*. Как считает О. Уильямсон, транзакции обладают такими характеристиками, как периодичность взаимодействия между экономическими агентами; уровень неопределенности и, наконец, степень специфичности ресурса, который является предметом соглашения или использование которого связано с выполнением контракта [3; с. 341]. Учитывая данные характеристики, необходимо выделить различные виды контрактов. О. Уильямсон считает, что классический контракт представляет собой

разовую сделку между контрагентами, реализующуюся в рамках высокого уровня определенности, используя при этом ресурсы с низкой специфичностью. Данный контракт предполагает только те отношения, которые прописаны в условиях контракта. Регулирование обмена происходит с помощью механизма цен, отсюда следует, что классический контракт – это стандартная форма рыночной сделки, где преимущественную роль играют цены, а процесс реализации проходит с минимальными транзакционными издержками.

Для неоклассического контракта характерно повышение интенсивности сделок между контрагентами и применение специфических ресурсов в условиях неопределенности. Таким образом, транзакционные издержки в условиях оппортунистического поведения могут иметь немалые значения. Для минимизации данных затрат контрактные соглашения наравне с формальными свойствами должны опираться на систему неформальных правил и включать в себя управленческую структуру через третью сторону (арбитражный суд).

Контракт получает название *отношенческого*, если взаимосвязь между участниками обмена становится регулярной, используются ресурсы, отличающиеся высокой специфичностью, и основная роль принадлежит отношениям взаимодействующих сторон. Условия данного контракта являются результатом взаимодействия сторон с учетом индивидуальных предпочтений. К сожалению, он является не завершенным. В условиях неопределенности возникающие транзакционные издержки могут быть значительными, и само заключение контракта такого вида становится под сомнение.

Огромное влияние на воспроизводственный процесс оказывают транзакционные *издержки экономической реализации собственности на человеческий капитал*. Осуществляются они в процессе присвоения контрагентами реализуемого ими продукта и показывают характер отношений собственности на человеческий капитал (рисунок 1). Отличительной особенностью человеческого капитала является то, что он неразрывно связан со своим носителем – человеком. Продуктом человеческой деятельности является труд, который является объектом собственности. В настоящее время владельцем человеческого капитала является свободный индивид. Но реализация данной собственности сопровождается транзакционными издержками. С правовой точки зрения, право собственности, а именно на человеческий капитал, представлено совокупностью правомочий. В результате экономической реализации собственности на человеческий капитал осуществляется перенос

совокупности прав, а именно, прав распоряжения и пользования этим ресурсом за вознаграждение. В итоге, в таком переносе экономической реализации собственности на человеческий капитал непосредственное участие принимает не только его настоящий собственник – носитель, но и пользователь. Собственник и пользователь работают согласно своим эгоистическим взглядам, поэтому уточнение величины вознаграждения как доля созданного данным ресурсом продукта непосредственно связано с транзакционными издержками. Забастовки и увольнения приводят

к потерям продукта человеческой деятельности [7]. Минимизировать данный тип издержек можно с помощью институциональных устройств, таких как профсоюзы и союзы предпринимателей. В процессе переговоров они создают условия и инструменты экономической реализации собственности на человеческий капитал. Главная роль в минимизации издержек принадлежит государству, которое формирует и соблюдает большую часть формальных правил, координирующих данную систему отношений.



Рисунок 1. Схема воспроизводства национального богатства и транзакционные издержки на стадии обмена  
Источник: составлено автором

Figure 1. The scheme of reproduction of the national wealth and transaction costs at the stage of exchange  
Source: compiled by the author

В статье было выяснено, что деятельность институционального механизма воспроизводства национального богатства сопровождается высокими затратами, которые представляют собой транзакционные издержки. Состав этих издержек весьма неоднороден. Основная их часть сконцентрирована на изменении качественных и количественных параметров национального богатства. Отсюда следует, что транзакционные издержки воспроизводства национального богатства – это затраты денег, времени, труда, направленные на обеспечение условий обмена, в ходе которого осуществляется формирование, распределение, обмен, совершенствование и сохранение национального богатства. Изучение проблемы воспроизводства национального богатства выявило, что транзакционные издержки в значительной степени усугубляют условия воспроизводства, а именно, для минимизации издержек государство вынуждено расходовать ресурсы. Транзакционные издержки усложняют поиск новых путей и способов реализации воспроизводства. Также они создают

барьер на пути преобразования существующих правил и норм в условиях институционального подхода, и таким образом замедляют развитие эффективной институциональной системы воспроизводства национального богатства. Уменьшение данного типа затрат редко провоцирует снижение валовых издержек и довольно нестабильно создает условия для увеличения эффективности совершаемых транзакций.

Во многих случаях увеличение транзакционных издержек содействует обеспечению деятельности контрагентов в социально-экономических условиях, принятых в социуме. Учитывая вышесказанное, данные обстоятельства формируют систему санкций, которые равным образом являются важным элементом институционального механизма. Изучение транзакционных издержек дает возможность определить степень их влияния на состояние производственного процесса и выяснить пути минимизации издержек в процессе осуществления экономической политики государства и предпринимательской деятельности экономических субъектов.

## ЛИТЕРАТУРА

- 1 Акерлоф Дж. Рынок «Лимонов»: неопределенность качества и рыночный механизм // THESIS. 1994. № 5. С. 91–104.
- 2 Норт Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. М.: Фонд экономической книги «Начала», 1997. 180 с.
- 3 Уильямсон О.И. Экономические институты капитализма. Фирмы, рынки «отношенческая контрактация». СПб.: Лениздат, 1996. 638 с.
- 4 Шаститко А.Е. Неинституциональная экономическая теория. М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 1999. 465 с.
- 5 Шахназарян Г. Н. Стратегии сохранения и развития идентичности в условиях социальной неопределенности // Гуманитарий Юга России. 2014. №1.
- 6 Contractor F. J. 2012. Why do multinational firms exist? A theory note about the effect of multinational expansion on performance and recent methodological critiques // Global Strategy Journal. № 2 (4). P. 318-331.
- 7 Human Development Reports 2011 (HDR). United Nations Development Programme (UNDP). URL: [http://hdr.undp.org/en/media/HDR\\_2011](http://hdr.undp.org/en/media/HDR_2011).
- 8 Smarterinvesting. URL: <http://www.bankers.asn.au/smarterinvesting>.
- 9 Tan Y.H., Verhagen T. Perceived risk and trust associated with purchasing at electronic marketplaces. URL: <http://is2.lse.ac.uk/asp/aspecis/20040170>.
- 10 Wittchen F. Low efficiency and weak competition. The influence of corruption on the economic development // Diplomatisches Magazin. URL: [www.diplomatisches-magazin.de/business-04-2012-en/A2](http://www.diplomatisches-magazin.de/business-04-2012-en/A2).

## СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ

**Ирина А. Гущина** ст. преподаватель, кафедра экологии и экономики природопользования, Волгоградский государственный аграрный университет, пр-т Университетский, 26, 400002, г. Волгоград, Россия, i-gyshina@yandex.ru

## КРИТЕРИЙ АВТОРСТВА

**Ирина А. Гущина** полностью подготовила рукопись и несет ответственность за плагиат

## КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ

Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов.

ПОСТУПИЛА 02.10.2017

ПРИНЯТА В ПЕЧАТЬ 20.11.2017

## REFERENCES

- 1 Akerlof G. Market for "Lemons": quality uncertainty and the market mechanism. *THESIS* [THESIS] 1994. vol. 5. pp. 91-104. (in Russian)
- 2 North D. Instituty, institutsional'nye izmeneniya [Institutions, institutional change and economic performance] Moscow, Nachala, 1997. 180 p. (in Russian)
- 3 Williamson O. I. Ekonomicheskie instituty kapitalizma [Economic institutions of capitalism. Firms, markets, "relational contracting"] Saint-Petersburg, Lenizdat, 1996. 638 p. (in Russian)
- 4 Shastitko A. E. Neoinstitutsional'naya ekonomicheskaya teoriya [New institutional economic theory] Moscow, Economic faculty of MSU, 1999. 465 p. (in Russian)
- 5 Shahnazaryan G. N. Strategies for the preservation and development of identity in conditions of social uncertainty. *Gumanitarii Yuga Rossii* [Humanities of the South of Russia] 2014. no. 1 (in Russian)
- 6 Contractor F. J. 2012. Why do multinational firms exist? A theory note about the effect of multinational expansion on performance and recent methodological critiques. *Global Strategy Journal*. no. 2 (4). pp. 318-331.
- 7 Human Development Reports 2011 (HDR). United Nations Development Programme (UNDP). Available at: [http://hdr.undp.org/en/media/HDR\\_2011](http://hdr.undp.org/en/media/HDR_2011).
- 8 Smarterinvesting. Available at: <http://www.bankers.asn.au/smarterinvesting>.
- 9 Tan Y.H., Verhagen T. Perceived risk and trust associated with purchasing at electronic marketplaces. Available at: <http://is2.lse.ac.uk/asp/aspecis/20040170>.
- 10 Wittchen F. Low efficiency and weak competition. The influence of corruption on the economic development. *Diplomatisches Magazin*. Available at: [www.diplomatisches-magazin.de/business-04-2012-en/A2](http://www.diplomatisches-magazin.de/business-04-2012-en/A2).

## INFORMATION ABOUT AUTHORS

**Irina A. Gushchina** senior lecturer, ecology and economics of nature management department, Volgograd State Agricultural University, Universitetsky av., 26, 400002, Volgograd, Russia, i-gyshina@yandex.ru

## CONTRIBUTION

**Irina A. Gushchina** fully prepared the manuscript and is responsible for plagiarism

## CONFLICT OF INTEREST

The authors declare no conflict of interest.

RECEIVED 10.2.2017

ACCEPTED 11.20.2017