





Развитие механизмов государственно-частного партнерства в зернопродуктовом подкомплексе

Тлектес И. Есполов	¹	rector@kaznau.kz	 0000-0001-8385-8229
Канат М. Тиреуов	¹	ktireuov@mail.ru	 0000-0003-3904-3553
Ирина П. Богомолова	²	uopioe@ya.ru	 0000-0001-5883-1294
Салима К. Мизанбекова	¹	salima-49@mail.ru	 0000-0002-7602-9710





¹ Казахский национальный аграрный исследовательский университет, пр-т Абая 8, г. Алматы, 050010, Казахстан

² Воронежский государственный университет инженерных технологий, пр-т Революции, 19, г. Воронеж, 394036, Россия

Аннотация. В условиях активного вхождения Казахстана в мировую экономику, нарастания дефицита и снижения качества сырьевых ресурсов и связанного с этим роста цен на зерно и хлебопродукты особое значение приобретает зернопродуктовый подкомплекс отечественного АПК. В статье отмечено, что развитие производства в различных отраслях и сферах экономики Казахстана требует поиска и использования новых, более эффективных форм осуществления производственно – хозяйственной деятельности. Одним из ключевых методов решения данной проблемы является интеграция товаропроизводителей, позволяющая объединить в едином комплексе все звенья воспроизводственного цикла в технологической цепочке «производство сырьевых ресурсов – выпуск готовой продукции». Подчеркнуто, что отечественный и зарубежный опыт доказал, что высокого уровня эффективности и конкурентоспособности достигают интегрированные образования, сформированные на основе принципов государственно-частного партнерства. Для успешной реализации проектов государственно-частного партнерства в зернопродуктовом подкомплексе требуются углубленное изучение, обобщение и систематизация опыта использования данного механизма как национальными, так и зарубежными компаниями, добившимися высоких результатов в данной области. В настоящее время государственно-частное партнерство продолжает оставаться на начальной стадии развития, что во многом связано со специфическими высоко рисковыми особенностями функционирования отраслей зернопродуктового подкомплекса. Данные обстоятельства подчеркивают значимость детального анализа методов и инструментов механизмов повышения конкурентоспособности предприятий и организаций отечественного зернопродуктового подкомплекса, прежде всего, целевого инвестирования развития производства.

Ключевые слова: зернопродуктовый подкомплекс, государственно-частное партнерство, отрасли, механизм, развитие, формы, структуры, проекты, сотрудничество, регулирование, средства, приоритеты

Development of public-private partnership mechanisms in the grain product sub-complex

Tlektes I. Espolov	¹	rector@kaznau.kz	 0000-0001-8385-8229
Kanat M. Tireuov	¹	ktireuov@mail.ru	 0000-0003-3904-3553
Irina P. Bogomolova	²	uopioe@ya.ru	 0000-0001-5883-1294
Salima K. Mizanbekova	¹	salima-49@mail.ru	 0000-0002-7602-9710

¹ Kazakh National Agrarian Research University; Abay Ave., 8, Almaty, Kazakhstan

² Voronezh State University of Engineering Technologies, Revolution Av., 19 Voronezh, 394036, Russia

Abstract. In the context of the active entry of Kazakhstan into the world economy, the growing shortage and decline in the quality of raw materials and the related rise in prices for grain and bakery products, the grain-product subcomplex of the domestic agro-industrial complex is of particular importance. The article notes that the development of production in various sectors and spheres of the economy of Kazakhstan requires the search and use of new, more efficient forms of implementation of production and economic activities. One of the key methods of solving this problem is the integration of commodity producers, which makes it possible to unite in a single complex all the links of the reproduction cycle in the technological chain “production of raw materials – output of finished products”. It is emphasized that domestic and foreign experience has proved that integrated education, formed on the basis of the principles of public-private partnership, achieves a high level of efficiency and competitiveness. For the successful implementation of public-private partnership projects in the grain product sub-complex, an in-depth study, generalization and systematization of the experience of using this mechanism by both national and foreign companies that have achieved high results in this area is required. Currently, public-private partnership continues to remain at the initial stage of development, which is largely due to the specific high-risk features of the functioning of the branches of the grain product sub-complex. These circumstances emphasize the importance of a detailed analysis of methods and tools for increasing the competitiveness of enterprises and organizations of the domestic grain products subcomplex, first of all, targeted investment in the development of production.

Keywords: grain products subcomplex, public-private partnership, industries, mechanism, development, forms, structures, projects, cooperation, regulation, funds, priorities

Для цитирования

Есполов Т.И., Тиреуов К.М., Богомолова И.П., Мизанбекова С.К. Развитие механизмов государственно-частного партнерства в зернопродуктовом подкомплексе // Вестник ВГУИТ. 2021. Т. 83. № 2. С. 277–284. doi:10.20914/2310-1202-2021-2-277-284

For citation

Espolov T.I., Tireuov K.M., Bogomolova I.P., Mizanbekova S.K. Development of public-private partnership mechanisms in the grain product sub-complex. *Vestnik VGUIT* [Proceedings of VSUET]. 2021. vol. 83. no. 2. pp. 277–284. (in Russian). doi:10.20914/2310-1202-2021-2-277-284

This is an open access article distributed under the terms of the Creative Commons Attribution 4.0 International License

Введение

Переход на траекторию устойчивого развития различных отраслей и сфер экономики Казахстана требует поиска и использования новых, более эффективных форм осуществления производственно-хозяйственной деятельности. Учитывая сложность социально-экономических условий на текущий период, одним из наиболее востребованных секторов национальной экономики становится сельское хозяйство, включая зернопродуктовый подкомплекс АПК. В этой связи приоритетным направлением национальной политики является установка не только не допущения спада в разных отраслях аграрного сектора, но и обеспечения наращивания объемов выпуска продукции как для полного обеспечения потребностей внутри страны, так и для увеличения экспорта. Такой подход требует объединения усилий всех субъектов АПК, координации деятельности и целевой направленности на достижение высокого конечного результата.

Кардинальные изменения в мировом экономическом пространстве, обусловленные сложившимися обстоятельствами, вызывают необходимость пересмотра методов и механизмов управления экономикой любой страны, включая Республику Казахстан. В таких условиях главной целью становится обеспечение национальной продовольственной безопасности. Для этого необходимо в едином комплексе мер сосредоточить усилия, как государства, так и предприятий частного бизнеса, чтобы обеспечить поступательное и устойчивое наращивание потенциала зернопродуктового подкомплекса АПК Казахстана.

Пути и методы решения проблемы по совершенствованию механизма государственно-частного партнерства в зернопродуктовом подкомплексе Казахстана направлены на достижение равноправных партнерских отношений государственных органов власти и бизнеса, что позволит ориентироваться на социальные интересы общества, более эффективно использовать ресурсы, правомерно распределять риски и ответственность.

Методы

Для успешной реализации проектов государственно-частного партнерства в зернопродуктовом подкомплексе требуется углубленное изучение, обобщение и систематизация опыта использования данного механизма как национальными, так и зарубежными компаниями, добившимися высоких результатов в данной области. В настоящее время государственно-частное партнерство продолжает оставаться

на начальной стадии развития, что во многом связано со специфическими высоко рисковыми особенностями функционирования отраслей зернопродуктового подкомплекса.

Данные обстоятельства подчеркивают значимость детального анализа методов и инструментов механизмов повышения конкурентоспособности предприятий и организаций отечественного зернопродуктового подкомплекса, прежде всего, целевого инвестирования производства.

Результаты и обсуждение

Для выработки направлений и рекомендаций по эффективному взаимодействию частного бизнеса и государства в современных сложных условиях экономики, межрегиональных и межстрановых отношений необходим новый методический подход, обеспечивающий вывод на более качественно высокий уровень механизма взаимодействия власти и бизнеса. Это касается форм организации взаимовыгодного средне- и долгосрочного сотрудничества государства и бизнеса, направленного на решение общественно значимых задач, включая обеспечение продовольственной безопасности.

Зернопродуктовый подкомплекс играет важную роль в обеспечении продовольственной безопасности и социальной стабильности страны, являясь ведущей частью агропромышленного комплекса по достигнутым производственно-техническим показателям, обороту финансовых средств, численности занятых работников. Устойчивое развитие сельскохозяйственных и зерноперерабатывающих предприятий обусловлено высокой значимостью хлебопродуктов для населения Казахстана, которые традиционно занимают значительную долю в рационе питания, обеспечивая качественный и достойный уровень жизни граждан. Однако рыночные преобразования экономики, сопровождаемые кризисными явлениями, вызвали резкий спад во многих отраслях, в том числе и в производстве продукции сельского хозяйства и смежных отраслей зерноперерабатывающей промышленности. Данные обстоятельства негативно отразились на паритетных взаимоотношениях предприятий АПК, привели к увеличению потерь зерна при одновременном снижении качества хлебопродуктов.

Присоединение к ВТО создало для национальной экономики Казахстана, с одной стороны, возможности более полного взаимодействия с мировым хозяйством, а, с другой стороны, привело к введению ряда ограничений, вызвавших острую необходимость защиты отечественного производства и создания конкурентных условий предприятиям зернопродуктового комплекса.

Исходя из масштабов, а также отлаженных экономических, финансовых, организационных и социальных отношений, зерновой рынок может служить в качестве модели устойчивого и конкурентного развития и для других рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Система территориального размещения производства зерна в стране, сложившаяся в дореформенный период, основывалась на следующих принципах: максимальное использование агроклиматических ресурсов; концентрация товарного производства в зонах, обеспечивающих максимальную экономическую эффективность; использование территорий, минимально подвергаемых риску стихийных бедствий, вызывающих гибель посевов и снижение урожайности зерновых культур.

Развитие производства в различных отраслях и сферах экономики Казахстана требует поиска и использования новых, более эффективных форм осуществления производственно – хозяйственной деятельности. Одним из методов решения данной проблемы является интеграция товаропроизводителей, позволяющая объединить в едином комплексе все звенья воспроизводственного цикла в технологической цепочке «производство сырьевых ресурсов – выпуск готовой продукции».

Изучение отечественного и зарубежного опыта показывает, что высокого уровня эффективности и конкурентоспособности достигают интегрированные образования, сформированные на основе именно принципов государственно-частного партнерства.

Несмотря на достаточно распространенную сеть таких объединений, в том числе во многих регионах Республики Казахстан, по-прежнему не решен ряд методических вопросов в отношении отличающихся широким разнообразием организационно-правовых форм, состава участников, видов деятельности, форм собственности.

Практический опыт свидетельствует, что, несмотря на активизацию интеграционных процессов в условиях государственно-частного партнерства, имеют место неэффективность функционирования, а также распад ряда такого рода формирований. Это во многом обусловлено тем, что в новых условиях хозяйствования традиционно функционирующий механизм государственно-частного партнерства в зернопродуктовом подкомплексе Казахстана не позволяет обеспечить системное осуществление крупно масштабных инновационных процессов, ограничивая их незначительными (локальными изменениями).

Для успешной реализации проектов государственно-частного партнерства в зернопродуктовом подкомплексе требуется углубленное изучение, обобщение и систематизация опыта использования названного механизма как национальными, так и зарубежными компаниями, которые добились высоких результатов в данной области. В настоящее время государственно-частное партнерство продолжает оставаться на начальной стадии развития, что во многом связано со специфическими высоко рисковыми особенностями функционирования отраслей зернопродуктового подкомплекса.

Данные обстоятельства подчеркивают значимость детального анализа эффективных методов и инструментов применяемых механизмов повышения конкурентоспособности предприятий и организаций отечественного зернопродуктового подкомплекса, прежде всего, в аспекте целевого инвестирования производства.

Для укрепления партнерских отношений на региональном, национальном и международном уровнях необходим отличный от существовавших ранее механизм партнерских взаимоотношений субъектов агропромышленного производства, позволяющий объединить в едином комплексе весь воспроизводственный цикл – начиная с производства сырьевых ресурсов и заканчивая выпуском продукции, предназначенной для конечного потребления [4]. Интегрированные формирования, функционирующие в условиях государственно-частного партнерства, получающие все большее распространение во многих регионах Республики Казахстан, характеризуются большим разнообразием организационно-правовых форм, состава участников, видов деятельности, форм собственности. Изучение практического опыта в данной области показало, что, несмотря на активизацию интеграционных процессов в условиях государственно-частного партнерства, многие объединения функционируют неэффективно, что приводит к распаду значительной части таких образований.

Несмотря на то, что в мировой практике механизм государственно-частного партнерства применяется уже давно и доказал свою эффективность, а вопросы развития государственно-частного партнерства являются предметом исследования разных наук и научных школ, в настоящее время еще не выработаны единые правила по эффективному функционированию такого рода образований [3, 9, 11].

В мировой практике механизм государственно-частного партнерства применяется уже давно и доказал свою практическую эффективность. Однако уровень применения и

развития механизма государственно – частного партнерства в зарубежных странах неодинаков. Китай, Латвия, Чехия, Словакия, Венгрия находятся в самой начальной стадии развития ГЧП. Стандарты и законодательная база ГЧП в этих странах проходят только стадию разработки, количество реализуемых ГЧП проектов невелико, сферы применения данного механизма ограничены.

В США, Франции, Японии, Германии государственно – частное партнерство развито на среднем уровне. Высокий уровень развития ГЧП отмечен в Великобритании, Австралии, Ирландии. В каждом государстве существуют отрасли, приоритетные для применения ГЧП.

Для Казахстана в настоящее время особенно важно развивать данный механизм взаимодействия государства и бизнеса в отраслях зернопродуктового подкомплекса.

Это позволит успешно решить проблему импортозамещения и обеспечить продовольственную безопасность страны. Наиболее распространенными в мире формами ГЧП в сельском хозяйстве являются: концессия, инвестиционное соглашение, агролизинг, контракты жизненного цикла, соглашение о создании консорциума. Исследование международного опыта позволило выделить следующие условия развития и успешной реализации государственно – частного партнерства:

1. Обозначить и реализовать небольшое число эффективных ГЧП проектов, выполнение которых будет рациональным с экономической точки зрения. Это позволит накопить опыт в данной сфере и в дальнейшем реализовывать более сложные проекты.

2. Создать органы управления, координирующие реализацию ГЧП в масштабах страны в целом. Во многих зарубежных странах функционируют такие структуры. В их функции входит методическая помощь реализации проектов, экспертиза проектов, информационное, консультационное сопровождение проектов. Это позволяет существенно сократить транзакционные издержки, которые составляют более 10% от стоимости ГЧП-проекта.

В ряде стран государственно – частное партнерство регулирует Министерство финансов (Канада, Великобритания), в некоторых (Германия, Чехия, Республика Корея, Португалия) созданы специальные государственно-частные компании для регулирования и развития механизма ГЧП. Отсюда необходимо разработать базу типовых договоров и соглашений о ГЧП. Опыт Великобритании показал целесообразность применения типовых образцов договоров,

предложенных государством. В договоре о ГЧП следует более четко обозначить распределение рисков проекта (риск неоплаты требований, риск невыполнения сроков реализации проекта, риск низкого спроса на продукт или услугу).

В России уже в 2009 г. была создана Ассоциация участников государственно – частного партнерства «Центр развития ГЧП», объединяющая усилия государства и частного бизнеса, направленные на развитие общественной инфраструктуры с применением механизмов ГЧП.

В регионах России к инструментам ГЧП относят различные государственные и финансовые институты, правовые формы и источники финансирования: инвестиционный фонд, государственные целевые программы, концессионные соглашения, совместные предприятия, лизинг, особые экономические зоны и др. Наиболее активно при реализации ГЧП в регионах используется Инвестиционный фонд РФ. В России для поддержки сельского хозяйства важнейшее значение имеют федеральные и региональные целевые программы господдержки. В рамках данной программы с целью поддержки сельхозпроизводителей предоставляются субсидии и гранты на различные цели. В Казахстане Закон «О государственно – частном партнерстве» был принят в конце 2015 г., что послужило точкой опоры для активного развития механизмов ГЧП по всей стране с возможностью привлечения к софинансированию местных и иностранных партнеров.

Единственным акционером АО «Казахстанский центр государственно-частного партнерства» является Правительство Республики Казахстан в лице Министерства национальной экономики РК, и его миссия заключается в создании условий для партнерства между государством и бизнесом, развитии и объединении их потенциала для реализации проектов ГЧП и увеличения объема частных инвестиций в экономику страны.

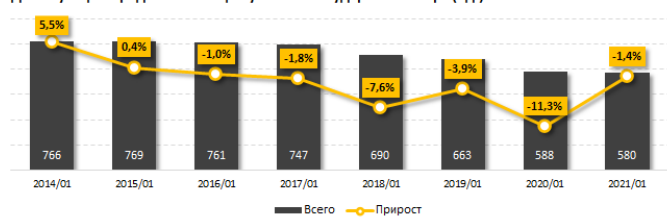
Международный опыт позволил выделить следующие условия развития и успешной реализации ГЧП: обозначение и реализация небольшого числа эффективных ГЧП проектов, выполнение которых будет возможным с экономической точки зрения.

Это позволит накопить опыт в данной сфере и в дальнейшем реализовывать более сложные проекты; создать органы управления, координирующие реализацию ГЧП в масштабах страны в целом. Во многих зарубежных странах уже сегодня функционируют такие структуры. В их функции входит методическая помощь в реализации проектов, экспертиза проектов, информационное и консультационное сопровождение проектов. Это дает возможность существенно сократить транзакционные издержки,

которые составляют более 10% от стоимости ГЧП-проекта. В ряде стран ГЧП регулирует Министерство финансов (Канада, Великобритания), в некоторых (Германия, Чехия, Республика Корея, Португалия) созданы специальные государственно-частные компании для регулирования и развития механизма ГЧП.

В Казахстане реализуют 864 проекта ГЧП, общий объем привлеченных и планируемых инвестиций превысил трлн тенге. В январе 2021 г. в стране было зарегистрировано 672 предприятия с государственным участием – на 2,5% меньше, чем годом ранее, из них 86,3%, или 580 компаний – это действующие предприятия.

Действующие юридические лица с участием государства. Январь (ед.)



На основе данных Бюро национальной статистики АСТУР РК

Finprom.kz

По данным Казахстанского центра государственно-частного партнерства, в феврале 2021 г. в стране насчитывалось 1,3 тыс. проектов. В разрезе регионов больше всего проектов пришлось на Туркестанскую область (266), в Восточно-Казахстанской (256 проектов), в Жамбылской области – 93 проекта. Общий объем привлеченных и планируемых инвестиций составил 1,1 трлн тенге. Стоит отметить, что по инвестициям среди регионов лидирует Алматинская область (289,5 млрд. тенге).

В Северо – Казахстанской области создается экосистема по производству и переработке зерна с якорным предприятием ТОО BioOperations, объединяющим завод по глубокой переработке зерна, комбикормовый завод, птицекомплекс, молочно-товарную ферму и сельских товаропроизводителей, которые обеспечивают эти предприятия сельскохозяйственным сырьем. Инвестором ТОО "Bioline KZ" вложено в предприятие 5,5 млрд. тенге. Завод по глубокой переработке зерна ТОО «BioOperations», мощностью 82 тыс. тонн в год первым в Казахстане будет производить глютен и крахмал и обеспечит потребности страны, кроме того планируется, что выпущенная продукция будет экспортирована в Европу и страны Центрально-Азиатского региона.

После запуска цеха по производству клейковины и крахмала следует этап: производство биоэтанола с созданием крупного зерноперерабатывающего кластера, в рамках которого намечено развития животноводства в регионе с учетом того, что при переработке зерна производятся высоко протеиновые корма,

используемые для собственного потребления и реализации в хозяйства региона.

Изучение зарубежного и казахстанского практического опыта показало, что приоритетной формой реализации механизма ГЧП является контрактная, а конкретными ее видами – инвестиционные и концессионные соглашения, что обусловлено наличием в республике проработанной законодательной базы и транспарентного механизма взаимодействия сторон-участниц партнерских отношений [1, 2, 6, 8]. Устойчивость продовольственного обеспечения тесно зависит от состояния техники, технологий, что, в свою очередь, определяется степенью инновационной активности организационной структуры зернопродуктового подкомплекса. Именно внедрение инноваций обеспечивает решение продовольственной проблемы, поскольку направлено на стимулирование производства качественной, экологически чистой продукции; бюджетное обеспечение системы семеноводства; стимулирование мер по расширению ассортимента продовольственных товаров.

Начальной стадией развития нового формата отношений между государством и бизнесом в сфере зернопродуктового подкомплекса АПК является формирование организационной структуры механизма ГЧП. После этого приоритетными задачами реализации инновационных проектов становятся рост эффективности, снижение рисков, мобилизация ресурсов и инвестиций, для решения которых необходимо определить сильные и слабые стороны государственных и частных партнеров [2, 5]. Практика показывает, что без учета факторов внешней и внутренней среды существенно снижается возможность построения рациональной модели, выбора организационно-правовой формы интегрированной структуры, определения оптимального количества участников в зависимости от видов и характера деятельности [4].

Анализ таких формирований в зернопродуктовом подкомплексе показывает отсутствие единого подхода к их созданию и функционированию.

Инвестиции рассматриваются в качестве источника увеличения стоимости капитала посредством вложения в объединения такого плана денежных средств от предпринимательской и иных видов деятельности. Объектами инвестиционных вложений могут быть: технологии, машины, оборудование, прочие материальные ценности, права пользования землей и иными природными ресурсами, денежные средства, целевые банковские вклады, банковские кредиты и ссуды, паи, акции и другие ценные бумаги, лицензии (в том числе товарные знаки),

любое другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности (запатентованные изобретения, закрепленные авторскими правами открытия, ноу-хау и пр.). Целью таких вложений (инвестирования) является получение прибыли (дохода) и достижение социально-экономического эффекта.

Следует отметить, что, с одной стороны, степень вмешательства государства должна быть строго ограничена экономическими рамками с учетом поставленных целей и задач и не сводиться к реализации функций непосредственного координатора существующего рыночного процесса. С другой стороны, для правильного целевого инвестирования требуется активная позиция государства, ориентированная на всемерное развитие инвестиционной деятельности предпринимательских структур.

Методы экономического воздействия государственных органов управления на инвестиционную деятельность отличаются широким разнообразием. Государственное участие в инвестиционном процессе и его координацию целесообразно осуществлять посредством дальнейшего развития институциональных форм государственно – частного партнерства [4].

Разграничение обязанностей между государством и частным капиталом может принимать разные формы и варьироваться от исполнения негосударственными компаниями функций подрядчика до полной передачи отдельных видов государственной деятельности в частные организации. В рамках данной модели предусмотрена передача государством части рисков на компании частного сектора, учитывая их опыт и творческие возможности. Такой вид партнерских отношений создает для государства дополнительные преимущества, включая сокращение потребности в бюджетном финансировании проектов [1, 7, 10, 12–20]. В свою очередь, преимуществами для частных компаний станут: расширение клиентуры (получение новых

заказчиков и потребителей), стабильность деятельности, владение целыми рынками сбыта, в сравнении с традиционными рыночными нишами.

В Казахстане распространение получило внедрение проектов государственно-частного партнерства в системе управления транспортно-логистическими компаниями в сфере железнодорожных перевозок зерновых грузов. И в настоящее время внедрение механизма государственно-частных партнерских отношений в систему управления транспортно-логистическими компаниями, осуществляющими перевозку зерновых грузов, не утратило своей актуальности.

Заключение

Преимущество государственно-частного партнерства состоит в том, что выгоду государство получает не только от увеличения обусловленных проектом бюджетных доходов, но от косвенных эффектов, получаемых в результате гармонизации рыночной конъюнктуры и связанных с этим ростом инвестиционной привлекательности инновационных проектов, увеличением налоговых поступлений и т. д.

Обобщая результаты, можно отметить, что, несмотря на присущие государственно-частному партнерству риски, его значимость для ведения бизнеса постоянно возрастает в связи с тем, что по мере его развития управление инвестиционной деятельностью на основе ГЧП в зернопродуктовом подкомплексе признано наиболее удобным и многопрофильным видом партнерских отношений государства и частного сектора. ГЧП в дальнейшем может стать эффективным инструментом привлечения долгосрочных инвестиций в развитие АПК. Объединение усилий бизнеса, государства и науки будет способствовать решению проблем продовольственной безопасности, повышению конкурентоспособности, обеспечению высокого качества и доступности выпускаемой продукции при помощи проведения комплексной модернизации сельского хозяйства.

Литература

- 1 Espolov T., Espolov A., Tireuov K., Zharylkassyn Z. et al. Supply chain logistics in agricultural sector-Assessing opportunities for competitiveness increase // International Journal of Supply Chain Management. 2020. V. 9. № 2. P.745–752
- 2 Tireuov K.M., Mizanbekova S.K., Nurmanbekova G.K. Feed grain market in Kazakhstan // Проблемы агрорынка. 2020. № 1. С. 121–126.
- 3 Алтухов А.И., Нечаев В.И. Экономические проблемы инновационного развития зернопродуктового подкомплекса России. М.: Издательство Насирдинова В.В., 2015. 477 с.
- 4 Проняева Л.И., Федотенкова О.А., Павлова А.В. Формирование стратегии развития продуктового кластера в регионе // Среднерусский вестник общественных наук. 2017. Т. 12. №. 3.
- 5 Washington D.C. Public-Private Partnership. World Bank website. 2016. URL: <https://ppp.worldbank.org/public-private-partnership>
- 6 Мамбетова С.Ш., Ахметова А.С., Ескерова З.А. Опыт проектов государственно-частного партнерства в Казахстане и его потенциал развития // Вестник Карту. Серия Экономика. 2018. № 4(92). С. 161–167.
- 7 Кочеткова С.А., Акимова Ю.А. Механизмы государственно-частного партнерства в российском АПК // Фундаментальные исследования. 2016. № 10. С. 398–402.

- 8 Васильев К.А., Шамин А.Е. Методические подходы к оценке потенциала кластеризации аграрной сферы региона // Вестник НГИЭИ. 2016. № 5 (60).
- 9 Левушкина С.В. Государственно-частное партнерство как основа развития долгосрочной устойчивой системы инновационного предпринимательства в России // Фундаментальные исследования. 2016. № 9. С. 607–614.
- 10 Красильникова Л. Методологические основы управленческого взаимодействия в агропромышленных территориально – экономических системах // АПК: экономика, управление. 2019. № 2. С. 83-91.
- 11 Рафаилов М.К. Стратегическое планирование развития сельских территорий: межотраслевые взаимосвязи // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2017. № 2. С. 38–41.
- 12 Солтангазинов А.Р., Амирова М.А., Исенова Г.К. Государственно-частное партнерство в Республике Казахстан с позиции проектного подхода // Проблемы агропромышленности. 2019. № 3. С. 68–75.
- 13 Nechaev V., Paptsov A., Mikhailushkin P. Public-private partnership as the basis for creating a crossborder cluster (Russia-Kazakhstan) for deep grain processing: the essence and specifics of the formation // IOP Conference Series: Earth and Environmental Science. IOP Publishing, 2021. V. 650. №. 1. P. 012095.
- 14 Tekueva M.T. et al. Enhancement of the Controlling Mechanism by the Innovative Sphere of a Grain Sub Complex of Agrarian and Industrial Complex // International Journal of Economic Perspectives. 2017. V. 11. №. 1.
- 15 Tireuov K., Mizanbekova S., Kalykova B., Nurmanbekova G. Towards food security and sustainable development through enhancing efficiency of grain industry // Entrepreneurship and Sustainability Issues. 2018. V. 6. №. 1. P. 446-455. doi: 10.9770/jesi.2018.6.1(27)
- 16 Zyukin D.A., Svyatova O.V., Zolotareva E.L., Bystritskaya A.Y. et al. The improvement of the model to develop the infrastructure of the grain product subcomplex as the essential attribute to increase the efficiency and ramp up of Russian grain export // Amazonia Investiga. 2020. V. 9. №. 25. P. 461-470.
- 17 Khairullina O. Analysis of cereal production in Russia: dynamics and growth prospects // Universidad y Sociedad. 2020. V. 12. №. 2. P. 17-23.
- 18 Kubayev K.E., Baisholanova K.S., Seitova G.T., Tarasova A. et al. Financial-lending stimulation of the development of the agro-industrial complex in Kazakhstan and in the Russian Federation // Journal of Advanced Research in Law and Economics. 2018. V. 9. №. 6 (36). P. 2042-2046.
- 19 Barcho M.K., Otto O.V., oglu Hajiyeve H.A., Samusenkov V.O. et al. Basic directions for forming perspective forms of agricultural integration // Entrepreneurship and Sustainability Issues. 2020. V. 8. №. 1. P. 960. doi: 10.9770/jesi.2020.8.1(64)
- 20 Rudoy Y.V., Matveev D.M., Stasiulis M.V., Suchkov A.I. et al. Development of the Agrifood Market in Southern Siberia of The Russian Federation Based on Interregional Food Ties // Biomedical & Pharmacology Journal. 2015. V. 8. №. 2. P. 811-822. doi: 10.13005/bpj/830

References

- 1 Espolov T., Espolov A., Tireuov K., Zharylkassyn Z. et al. Supply chain logistics in agricultural sector-Assessing opportunities for competitiveness increase. International Journal of Supply Chain Management. 2020. vol. 9. no. 2. pp.745–752
- 2 Tireuov K.M., Mizanbekova S.K., Nurmanbekova G.K. Feed grain market in Kazakhstan. Problems of the agricultural market. 2020. no. 1. pp. 121–126.
- 3 Altukhov A.I., Nechaev V.I. Economic problems of innovative development of the grain products sub-complex in Russia. Moscow: V.V. Nasiriddinov Publishing House, 2015. 477 p. (in Russian).
- 4 Pronyaeva L.I., Fedotenkova O.A., Pavlova A.V. Formation of a strategy for the development of a product cluster in the region. Srednerusskiy Vestnik of Social Sciences. 2017. vol. 12. no. 3. (in Russian).
- 5 Washington D.C. Public-Private Partnership. World Bank website. 2016. Available at: <https://ppp.worldbank.org/public-private-partnership>
- 6 Mambetova S.Sh., Akhmetova A.S., Eskerova Z.A. Experience of public-private partnership projects in Kazakhstan and its development potential. Bulletin Kargu. Seeriya Economy. 2018. no. 4 (92). pp. 161-167. (in Russian).
- 7 Kochetkova S.A., Akimova Yu.A. Mechanisms of public-private partnership in the Russian agro-industrial complex. Fundamental research. 2016. no. 10. pp. 398–402. (in Russian).
- 8 Vasiliev K.A., Shamin A.E. Methodological approaches to assessing the clustering potential of the agrarian sector in the region. Vestnik NGIEI. 2016. no. 5 (60). (in Russian).
- 9 Levushkina S.V. Public-private partnership as the basis for the development of a long-term sustainable system of innovative entrepreneurship in Russia. Fundamental research. 2016. no. 9. pp. 607–614. (in Russian).
- 10 Krasilnikova L. Methodological foundations of management interaction in agro-industrial territorial - economic systems. APK: economics, management. 2019. no. 2. pp. 83-91. (in Russian).
- 11 Rafailov M.K. Strategic planning for the development of rural areas: intersectoral relationships. Economy of agricultural and processing enterprises. 2017. no. 2. pp. 38–41. (in Russian).
- 12 Soltangazinov A.R., Amirova M.A., Isenova G.K. Public-private partnership in the Republic of Kazakhstan from the standpoint of the project approach. Agricultural market problems. 2019. no. 3. pp. 68–75. (in Russian).
- 13 Nechaev V., Paptsov A., Mikhailushkin P. Public-private partnership as the basis for creating a crossborder cluster (Russia-Kazakhstan) for deep grain processing: the essence and specifics of the formation. IOP Conference Series: Earth and Environmental Science. IOP Publishing, 2021. vol. 650. no. 1. pp. 012095.
- 14 Tekueva M.T. et al. Enhancement of the Controlling Mechanism by the Innovative Sphere of a Grain Sub Complex of Agrarian and Industrial Complex. International Journal of Economic Perspectives. 2017. vol. 11. no. 1.
- 15 Tireuov K., Mizanbekova S., Kalykova B., Nurmanbekova G. Towards food security and sustainable development through enhancing efficiency of grain industry. Entrepreneurship and Sustainability Issues. 2018. vol. 6. no. 1. pp. 446-455. doi: 10.9770/jesi.2018.6.1(27)

16 Zyukin D.A., Svyatova O.V., Zolotareva E.L., Bystritskaya A.Y. et al. The improvement of the model to develop the infrastructure of the grain product subcomplex as the essential attribute to increase the efficiency and ramp up of Russian grain export. *Amazonia Investiga*. 2020. vol. 9. no. 25. pp. 461-470.

17 Khairullina O. Analysis of cereal production in Russia: dynamics and growth prospects. *Universidad y Sociedad*. 2020. vol. 12. no. 2. pp. 17-23.

18 Kubayev K.E., Baisholanova K.S., Seitova G.T., Tarasova A. et al. Financial-lending stimulation of the development of the agro-industrial complex in Kazakhstan and in the Russian Federation. *Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2018. vol. 9. no. 6 (36). pp. 2042-2046.

19 Barcho M.K., Otto O.V., oglu Hajiyev H.A., Samusenkov V.O. et al. Basic directions for forming perspective forms of agricultural integration. *Entrepreneurship and Sustainability Issues*. 2020. vol. 8. no. 1. pp. 960. doi: 10.9770/jesi.2020.8.1(64)

20 Rudoy Y.V., Matveev D.M., Stasiulis M.V., Suchkov A.I. et al. Development of the Agrifood Market in Southern Siberia of The Russian Federation Based on Interregional Food Ties. *Biomedical & Pharmacology Journal*. 2015. vol. 8. no. 2. pp. 811-822. doi: 10.13005/bpj/830

Сведения об авторах

Тлектес И. Есполов д.э.н., профессор, кафедра менеджмента и организации агробизнеса, Казахский национальный аграрный исследовательский университет, пр т Абая, 8, г. Алматы, Казахстан, rector@kaznu.kz

<https://orcid.org/0000-0001-8385-8229>

Канат М. Тиреуов д.э.н., профессор, кафедра менеджмента и организации агробизнеса, Казахский национальный аграрный исследовательский университет, пр т Абая, 8, г. Алматы, Казахстан, ktireuov@mail.ru

<https://orcid.org/0000-0003-3904-3553>

Ирина П. Богомолова д.э.н., профессор, кафедра управления, организации производства и отраслевой экономики, Воронежский государственный университет инженерных технологий, пр т Революции, 19, г. Воронеж, 394036, Россия, uopioe@ya.ru

<https://orcid.org/0000-0001-5883-1294>

Салима К. Мизанбекова д.э.н., профессор, кафедра менеджмента и организации агробизнеса, Казахский национальный аграрный исследовательский университет, пр т Абая, 8, г. Алматы, Казахстан, salima-49@mail.ru

<https://orcid.org/0000-0002-7602-9710>

Вклад авторов

Тлектес И. Есполов предложил методику проведения эксперимента

Канат М. Тиреуов обзор литературных источников по исследуемой проблеме, провёл эксперимент, выполнил расчёты

Ирина П. Богомолова консультация в ходе исследования

Салима К. Мизанбекова написал рукопись, корректировал её до подачи в редакцию и несёт ответственность за плагиат

Конфликт интересов

Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов.

Information about authors

Tlektes I. Espolov Dr. Sci. (Econ.), professor, management and organization of agribusiness department, Kazakh National Agrarian Research University, Abay Ave., 8, Almaty, Kazakhstan, rector@kaznu.kz

<https://orcid.org/0000-0001-8385-8229>

Kanat M. Tireuov Dr. Sci. (Econ.), professor, management and organization of agribusiness department, Kazakh National Agrarian Research University, Abay Ave., 8, Almaty, Kazakhstan, ktireuov@mail.ru

<https://orcid.org/0000-0003-3904-3553>

Irina P. Bogomolova Dr. Sci. (Econ.), professor, management, production organization and branch economy department, Voronezh State University of Engineering Technologies, Revolution Av., 19, Voronezh, 394036, Russia, uopioe@ya.ru

<https://orcid.org/0000-0001-5883-1294>

Salima K. Mizanbekova Dr. Sci. (Econ.), professor, management and organization of agribusiness department, Kazakh National Agrarian Research University, Abay Ave., 8, Almaty, Kazakhstan, salima-49@mail.ru

<https://orcid.org/0000-0002-7602-9710>

Contribution

Tlektes I. Espolov proposed a scheme of the experiment and organized production trials

Kanat M. Tireuov review of the literature on an investigated problem, conducted an experiment, performed computations

Irina P. Bogomolova consultation during the study

Salima K. Mizanbekova wrote the manuscript, correct it before filing in editing and is responsible for plagiarism

Conflict of interest

The authors declare no conflict of interest.

Поступила 26/04/2021	После редакции 14/05/2021	Принята в печать 03/06/2021
Received 26/04/2021	Accepted in revised 14/05/2021	Accepted 03/06/2021